



会報

WEEKLY REPORT

2024-25 R.I.会長

ステファニー A. アーチック

第2500地区第6分区帯広北ロータリークラブ

会長/村上道隆

副会長/石割昭浩

幹事/中島慎也

[四つのテスト]1. 真実かどうか 2. みんなに公平か 3. 好意と友情を深めるか 4. みんなのためになるかどうか

第3140回 例会報告

2024.11.8

●例会日/金曜日 (12:30~13:30)
●例会場/ホテル日航ノースランド帯広
●事務局/帯広市西3条南9丁目 帯広経済センタービル4F
TEL 0155-25-7347

- 点鐘 村上 道隆 会長
- 開会宣言 曾我 浩昌 SAA
- ロータリーソング (奉仕の理想)
- 会食
- 会長挨拶 村上 道隆 会長



皆さんこんにちは。
 本日は、何件かお願いがあります。
 先月25日の卓話で来ていただいた鹿野さんのプラスダイヤモンドに今週火曜日、巻き爪の治療に行ってきました。左足の親指と小指がひどく食い込んでいたとこのことで指に負担のない爪切りをしていただきました。途中ロータリーのことに興味があるらしくいろいろと質問されました。勧誘目的で行ったのですが、一時間弱の治療の後、治療前と後では明らかに足の踏ん張りが違い、軽快に歩行することができました。うれしくて勧誘の詰めの入会OKまで行かず帰ってきました。明らかに入会の目があるような印象でしたので、巻き爪で悩んでいる方は、ぜひおすすめしますのでいった際には、入会の詰めを忘れずにしてきてください。予約制になっていますので事前に電話してから伺って下さい。

ローターアクトからの協力依頼です。来年5月24日に帯広ローターアクトの50周年式典を開催することになっていますが、現在会員15名では周年行事の運営が難しいとのこと。先日の市内5クラブ会長幹事会に出席され、各クラブから1名の新規会員の推薦を頂ければ、周年事業を何とか運営できそうなので、ぜひご協力いただきたいと協力依頼がありました。北クラブでも南出会員、一宮会員、曾我会員の会社から3名入会しておりますが、それとは別に何とか若い社員の皆さんの会社から推薦を願います。

アクトの会員増強も急務なのですが、昨週も触れましたが、北クラブの会員増強も今年末には男性2名、女性1名の新入会員増を目指しています。本日のプログラムは会員卓話、会員増強委員会の担当です。5月の地区協議会で講演いただきました田中久夫2840地区PGが会員増強をテーマに行った別会場でのユーチュー

ブの模様を本日お聞きいただきますので、参考にしていただきたいと思います。

年度当初皆さんにお話した、例会のドタキャンのペナルティーとして強制ではないが任意でニコニコして下さいとお願いしましたが、4か月たって1件もそれらしいニコニコがありません。身に覚えのある方は今からでも間に合いますので、強制はしませんがホテルの食事代も値上げしていますのでよろしく願います。

個人的なことですが、みどりヶ丘で運営していますサービス付き高齢者向け住宅で、今月30日中島幹事の奥さんを招いて「終活」をテーマに市民講座を開きます。そのチラシをニコニコの受付でお渡ししましたが、合わせてサ高住の見学会を行いますので、介護の必要はないが誰かの見守りが必要な方が周りにおられましたら、ご連絡ください。

以上で会長挨拶とします

■会務報告 中島 慎也 幹事



皆さんこんにちは 会務報告をします
 ①11月29日(金)の例会は、休会とします。
 ②オリエンテーション開催のご案内です。

11月29日(金) 午後5時30分~午後7時
とかちプラザ3階特別会議室

■ニコニコボックスの発表 石割 昭浩 副会長
 村上 道隆 会長 及川 悟 会員
 石井 宏治 会員 松原 光一 会員

■プログラム 会員増強委員会

テーマ 【会員増強について】 砂金 康弘 会員
 会員増強委員会の担当プログラムとして、
 本日は大規模な会員増強に成功したクラブの
 当時の会長であったパストガバナーの講演の動画を見て頂きたいです。

田中久夫パストガバナーは今年の2500地区の地区協議会でも講演され、著作された本も北クラブでお持ちの方も多いと聞いています。



高崎市は人口約37万人。高崎RCは2014年当時創立70周年であったが、年々会員減少が続ぎ、2014-2015年度は64人と帯広北クラブと同規模の会員数になっていましたが、そこから1年で51名の会員数の純増を達成したそうです。

それからも会員は増えており、現在は139名の会員数だそうです。

会員増強委員会としてはこの動画の内容に今後の会員増強の取り組みへのヒントがあるのではと思います。

ちなみに、動画中の話しに出てくる「限界クラブ」(会員数が全国の平均は38.82人以下、会員平均年齢60歳以上)の物差しで言えば、帯広北クラブは会員数は平均以上ですが、平均年齢は11月末時点では60.16歳となっています。

国際ロータリー 第1・第2・第3ゾーン
会員基盤向上セミナー
「会員増強の事例」
～1年で51人増強の実例紹介(第2840地区・高崎RC)～

国際ロータリー第2840地区
直前ガバナー 田中久夫(高崎RC)

前年度(2017-2018) 日本の全34地区の会員数の推移

増加地区	19	増加会員数	+518人
減少地区	13	減少会員数	-367人
±0地区	2		
計	34	純増会員数	+151人(1地区平均4.4人増)

会員数 年度当初 87,936人 → 年度末 88,087人 (2,267クラブ(平均38.8人))

高崎RCの会員数推移

年度	年次	年次(女性)
2010-2011	66	65(0)
2011-2012	65	65(0)
2012-2013	65	61(0)
2013-2014	61	64(0)
2014-2015	64	115(7)
2015-2016	115	117(8)
2016-2017	117	118(10)
2017-2018	118	130(13)
2018-2019	130	137(14)
2020?		150?
2020?		200?

田中の会長年度(+51人)
田中のガバナー年度(2840地区は+100人)
田中のガバナー年度(2840地区は+50人)

第2840地区「2017-2018年度 新会員セミナー」アンケート(2018.2.18)

●回答者数: 214名(男性183名・女性30名・不明1名)

- RC入会の動機(理由)は?
- 誰からの勧誘が入会を決めたポイントでしたか?
- 入会前に抱いていたRCのイメージは?
- 入会後に感じたRCの印象は?
- いまのRCで満足していることは?
- いまのRCで不満に思うことは?
- いまのRCはどうすれば良くなると思いますか?

●以上をまとめると、新会員の「標準的モデル」は以下の通りになります。

- クラブへの入会のきっかけは知人や取引先から勧誘されたから。
- 入会前は地元の有業者やお金持の集まりで敷居が高いところだと思っていたが、
- 入ってみると楽しいし、皆が仲良く接してくれるので、
- 多くの友人・知人が出た。また肩書等の情報も広がった。
- でも、若手の会員や女性会員は少ないし、会費やそれ以外の会費的負担も重い。
- 今後は、例会の回数を見直ししたり、夜間例会を開いたりして、若い会員を増やし、ロータリーの広報の充実、活動をアピールするイベントを開催することが必要だと思う。

*これを分析することに、「会員増強・クラブ活性化」の答えがあるように思います。

第2840地区「2018-2019年度 会員増強に関するアンケート」(2018.7.20)

●回答対象者: 2018-2019年度各クラブ会長(45人) ●回収率100%

3. 会員増強を達成するために有効と思われる手段・方法とは?

- ・現会員から最低1名以上の入会者の推薦(9人)
- ・新会員による情報提供(4人)
- ・会員の配偶者の知人(男女を問わず)を紹介してもらう(3人)
- ・その他

●全国のクラブを回って気づきました。多くのクラブには、共通した4つの課題点があることを...

- ベテラン会員を活用していない
→ 誰は帰っていったらいいか、もう一歩若い会員に活動のロータリアンとしての持てる役割を定めて欲しい(専任も重要)
- 新会員へのフォローやロータリー教育(理解促進)が不足している
→ 誰がやるのか、誰もよく知らないし、そのうち解るまで(クラブの責任、地区委員会が重要)
- その年度の会長・幹事がやる気がない
→ 無理せず、1年を断続的にやり直せばいい
- 若手・女性を入れない
→ クラブに魅力がない、新しい人を増やせる魅力に乏しい(職業クラブ(平均年齢60歳超)、役員会(山下)の仲間入り)

II 新会員を迎える例会等の工夫

●実施して良かったと思われること

- 例会の豪華場所を毎週、抽選にしたこと
- 趣味の同じ者が集う部活を創設
- 他クラブとの夜間交流会を積極的に行う
- 新会員にも役割を付けたこと

●実施すれば良かったと思っていること...

- 家族同伴の夜間例会を頻りに実施すればよかった
- 老若方には会費を少なくすればよかった(会費の柔軟化)
- 友好クラブをたくさん作ればよかった

第2840地区「2017-2018年度 会員増強セミナー」アンケート(2018.4.27)から...

●回収 661名(回収率: 31.9%/全2072名)

性別	男性	女性	不明
20代	2名	3名	0名
30代	40名	19名	0名
40代	192名	22名	0名
50代	226名	22名	0名
60代	258名	21名	0名
70代	2名	0名	0名

4. 貴方は、これまでに新会員を紹介したことがありますか?

・ある 267人(40.4%)
・ない 315人(47.7%)

I 毎月開催した「夜間・会員増強会議」

- 若手人数が豊富な若手を会議のコア・メンバーとして入選
- 各人が入会の可能性のある候補者を事前にリストアップ
- その場で順位付け・電話攻勢...訪問アポ(翌日がベスト)を取る
- 翌日、戸別訪問・入会申込み完了
- やっぱり考える時間を与えたと断られる可能性が高まります

●お金、時間と労力は掛かります。1年間は覚悟のうえ...

最後のまとめ

少し前の日程経開によると...

会員増強に必要なのは(組織に新規を吹き込むのに必要なのは...)、

- 若者
- バカ者
- よそ者

です。

そのコロナは?

つまり...

- 若者
 - ① よく働いて活気に満ちた人(若手会員)
 - ② 会員増強部会長の若返り人事を取る
 - ③ 新会員のターゲット層(若者・女性)を絞る
- バカ者
 - ① 常識にとらわれず新鮮で面白い発想をする人
 - ② 会長・幹事の役割です。増強バカに徹することで
 - ③ 周りからの目を気にしない強固な意志を持つと
- よそ者
 - ① 異なった視点から物事を見られる人(新入会員)
 - ② 新会員周辺の新しい人脈を活用しよう
 - ③ 新会員の期待に応えるため、精力あるクラブ活動への見直し

■ 次週のプログラム予定

「ゲスト卓話又は会員卓話」

■ 閉会宣言 曾我 浩昌 SAA

■ 点鐘 村上 道隆 会長

例会案内

〈月曜日〉 広尾RC:日高信金広尾支店 〈水曜日〉 帯広RC:ホテル日航ノースランド 〈木曜日〉 足寄RC:足寄銀河ホール21
 帯広南RC:北海道ホテル 上士幌RC:川村福祉会館 清水RC:清水町中央公民館
 〈火曜日〉 芽室RC:めむろ一どセミナー 音更RC:ハビオ木野 帯広西RC:北海道ホテル
 帯広東RC:ホテル日航ノースランド

■ 出席報告/伊藤 隆志 出席委員長

会員数	計算に用いる会員数	ホームクラブ出席数	メークアップ	欠席	出席率
					52.7%